

BAŞARI HİKAYESİ / EGE KİMYA

Ege Kimya, Shipmind ile Navlun Satın Alma ve İhale Süreçlerini Dijitalleştirerek Maliyet Verimliliğini ve Tedarikçi Yönetimini Güçlendirdi



shipmind :

EGE
KİMYA

Ege Kimya, Navlun Satın Alma Süreçlerinde Yapısal Bir Dönüşüm Arıyordu

Türkiye'nin köklü kimyasal ürün üreticilerinden Ege Kimya, lastik, kauçuk, boya, deterjan, seramik ve yapı kimyasalları dahil 10'dan fazla sektöre ara kimyasal tedarik eden geniş bir ihracat portföyünü yönetmektedir. Yoğun sefer takvimleri, çok sayıda nakliyecisi ile eşzamanlı teklif süreçleri ve kimyasal yüklere özgü lojistik gereksinimler navlun satın alma operasyonunu giderek daha karmaşık bir hale getiriyordu. Büyüme hedefleri ve artan ihracat hacmiyle birlikte bu süreçlerin daha hızlı, daha karşılaştırılabilir ve daha izlenebilir bir yapıya kavuşturulması stratejik bir öncelik haline geldi.

Bu dönüşüm ihtiyacı iki temel alanda kendini gösteriyordu:

Teklif sürecini dijitalleştirmek. Onlarca nakliyecisiyle yürütülen spot sürecinin tek bir platform üzerinden standart formatta yönetilmesi, hem karar hızını artırma hem de fiyat ve koşulları yan yana karşılaştırabilme imkânı sunuyordu. Bu yapı, navlun maliyetlerinde doğrudan ve ölçülebilir bir optimizasyon potansiyeli taşıyordu.

İhaleyi sistematik hale getirmek. Dönemsel navlun ihalelerinin çok türlü, karşılaştırılabilir ve izlenebilir bir yapıya kavuşturulması; tedarikçi seçiminin sezgiden veriye taşınması ve uzun vadeli bütçe planlamasının daha sağlam temellere oturtulması hedefleniyordu.

Bu iki hedefe ulaşmak için Ege Kimya, Shipmind'ı tercih etti.

KULLANILAN SHIPMIND MODÜLLERİ:

- Navlun Satın Alma (Spot)
- İhale Yönetimi

ELDE EDİLEN ANA FAYDALAR

- Navlun maliyetlerinde ölçülebilir tasarruf
- Teklif toplama ve karşılaştırma sürecinde ciddi zaman kazanımı
- Tedarikçi performansının objektif ve dönemsel ölçümü
- İhale süreçlerinde şeffaflık ve kontrol
- Veriye dayalı navlun kararları

Rekabetçi Teklif Ortamı ile Navlun Maliyetlerinin Optimizasyonu

Ege Kimya için en belirgin kazanım, navlun teklif sürecinin yapısal olarak dönüşmesi oldu. Shipmind'in Spot modülü sayesinde lojistik ekip, tüm teklif taleplerini onaylı tedarikçi havuzuna tek bir tıkla iletebiliyor; platform üzerinde toplanan teklifler standart bir formatta karşı karşıya geliyor. Bu yapı, karar sürecini hem kısaltıyor hem de daha güvenilir verilere dayandırıyor.

İhale modülü ise dönemsel navlun ihalelerini uçtan uca yönetilebilir hale getirdi. Çok turlu ihale yapısı, teklif analiz araçları ve bütçe karşılaştırma tabloları sayesinde Ege Kimya artık aylık, yıllık ve sezonluk navlun planlamasını daha stratejik bir zemine taşıdı.

Platform üzerinde biriken teklif ve ihale verileri, yalnızca anlık kararları değil uzun vadeli tedarik stratejisini de besliyor. Hangi nakliyecinin hangi hatta daha rekabetçi fiyat sunduğu, hangi dönemlerde spot piyasanın avantajlı olduğu gibi sorular artık geçmiş veriye dayanarak yanıtlanabiliyor.



shipmind :



Standartlaşmış İhale Süreçleri ile Tedarikçi Yönetiminde Yeni Bir Dönem

Ege Kimya'nın lojistik ekibi, Shipmind'in İhale Yönetimi modülü aracılığıyla dönemsel navlun ihalelerini artık belirli bir süreç disiplini içinde yürütüyor. Her ihale turu için tekliflerin platforma çekilmesi, taşıma hattı bazında tedarikçi karşılaştırması yapılması ve kazananların belirlenmesi tek bir ekran üzerinden gerçekleşiyor. Bu yapı, ihale süresini kısaltırken ekibin pazarlık gücünü de artırıyor.

Tedarikçi performans verileri platform üzerinde birikerek dönemden döneme karşılaştırılabilir hale geliyor. Ege Kimya, nakliye süresi, fiyat tutarlılığı ve güvenilirlik gibi kriterlere göre tedarikçilerini değerlendirerek uzun vadeli tedarik stratejisini daha sağlam temellere oturtmayı hedefliyor.

Veriye Dayalı Navlun Yönetimi ile Stratejik Esneklik

Spot ve İhale modüllerinin birlikte kullanımı, Ege Kimya'ya hem kısa vadeli piyasa fırsatlarını yakalama hem de uzun vadeli fiyat istikrarını güvence altına alma esnekliğini kazandırdı. Ani navlun dalgalanmalarında spot piyasaya hızlı erişim, sakin dönemlerde ise ihale mekanizması ile rekabetçi fiyatların kilitlemesi mümkün hale geldi. Platform üzerinde biriken teklif ve ihale verileri yönetim raporlarına doğrudan aktarılabilirdiğinden, lojistik karar alma süreçleri artık gerçek zamanlı piyasa bilgisiyle destekleniyor.



Ege Kimya Hakkında



1955 yılında İstanbul'da kurulan Ege Kimya San. ve Tic. A.Ş., 70 yılı aşkın bilgi birikimi ve geniş ürün yelpazesıyla lastik, kauçuk, boya, deterjan, seramik, tarım, yapı kimyasalları, maden, tünelcilik ve daha pek çok sektöre ara kimyasal tedarik eden lider bir sanayi kuruluşudur. Adapazarı'nda 120.000 metrekarelik alanda faaliyet gösteren organize kimya kompleksiyle Türkiye'nin en kapsamlı kimya üretim tesisleri arasında yer alan Ege Kimya, sürekli teknoloji yatırımları ve müşteri odaklı yönetim anlayışıyla yurt içi ve uluslararası pazarlarda güvenilir bir tedarikçi konumuna gelmiştir.

Uluslararası firmalarla kurulan stratejik ortaklıklar ve yeni pazarlara açılma faaliyetleri doğrultusunda büyüyen üretim kapasitesi ve gelişen kalite standartlarıyla Ege Kimya, Türkiye'nin en önde gelen kimya kuruluşları arasındaki yerini güçlendirmeye devam etmektedir.

Shipmind Hakkında



Lojistik ve teknoloji alanında 15 yılı aşkın deneyime sahip kurucu ortaklarımız, dijitalleşmenin sektöre etkisine ve nakliyecilerin karşılaştığı zorluklara ilk elden tanık oldular. Sadece navlun tekliflerini yönetirken değil, tüm lojistik yaşam döngüsü boyunca.

Tedarik ve rezervasyon süreçlerindeki karmaşıklıktan parçalı iletişime, gerçek zamanlı görünürlük ihtiyacından hantal dokümantasyona kadar uzanan bu tablo, Shipmind'in doğuş noktası oldu. Birbiriyle bağlantılı bu süreçleri basitleştirmek için tasarlanmış kapsamlı bir lojistik yönetim platformu oluşturmak üzere yola çıktık. Müşteri odaklı, yenilikçi ve lojistik sektöründe dijital dönüşümü teşvik etmeye kararlıyız.